



Goldbach Neo vermarktet Aussenwerbung in der ganzen Schweiz. Wir agieren mit Begeisterung, einem hohen Qualitätsanspruch und Respekt gegenüber unserer Umwelt. Zudem setzen wir uns durch ausgewählte Partnerschaften und die Zusammenarbeit mit Verbänden für eine starke Aussenwerbebranche ein und entwickeln uns stets weiter. Wir beraten sie für effektive und zielgerichtete Kommunikationslösungen für analoge und digitale Werbeflächen. Sie wählen zwischen über 25'000 Standorten in den grössten Städten, Agglomerationen und an ausgewählten Points of Interest aus und erreichen so Ihre Zielgruppe wirkungsvoll. Die Goldbach Neo OOH AG ist eine Tochtergesellschaft der Goldbach Group AG mit Sitz in Küsnacht. Die Goldbach Group AG ist hauptsächlich in der Schweiz, Österreich und Deutschland tätig und ist ein Unternehmen der TX Group.

Wir wollen unser Verkaufsteam in der Zentralschweiz verstärken. Daher suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung an unserem Hauptsitz in Hünenberg eine kontaktfreudige, kundenorientierte und kommunikationsstarke Persönlichkeit als

Key Account Manager (w/m/d) 80-100% im Gebiet Luzern/Zentralschweiz

DEINE HAUPTAUFGABEN

- Als Key Account Manager akquirierst, berätst und betreust du Werbekunden in der **Stadt und** in der **ganzen Zentralschweiz**. Parallel öffnest du neue Türen bei potenziellen Werbekunden sowie Agenturen
- Du analysierst und interpretierst die Bedürfnisse von Werbe- und Agenturkunden und bietest bedarfsorientierte und zielgerichtete Werbelösungen an
- Du präsentierst professionell die individuellen Kundenlösungen, schliesst Werbeverträge ab und steuerst diese intern sowie mit externen Partnern
- Du pflegst täglich Kundenkontakte und informierst dich laufend über das aktuelle Markt- und Branchenumfeld
- Du holst bei deinen Kunden regelmässig Feedback zu ihrer Zufriedenheit ab, bleibst permanent am Ball und leitest Verbesserungsmassnahmen ein

DAS SUCHEN WIR

- Du bringst neben einer kaufmännischen Grundausbildung und eine Weiterbildung im Marketing/Verkauf o.ä. mit, sowie zwingend Berufserfahrung im Sales und hast einen festen Bezug zu Luzern beziehungsweise zur Region Zentralschweiz
- Deine Passion ist der Verkauf, du lebst deine Aufgabe in jeder Hinsicht und willst dazulernen
- Du hast idealerweise in einem Medienhaus oder auf Kundenseite gearbeitet und verfügst von Vorteil über Kenntnisse des Schweizer Werbemarktes
- Du bist dir nicht zu schade und hartnäckig, permanent Kunden zu akquirieren, in der Abwicklung von Werbeaufträgen zu unterstützen und damit gemeinsame Erfolgserlebnisse zu generieren
- Du bist dir auch nicht zu schade, ab und zu an Abenden oder an Wochenenden zu arbeiten oder an Kundenanlässen teilzunehmen
- Deine guten MS-Office-Anwenderkenntnisse und deine strukturierte Arbeitsweise helfen dir, deine vielfältigen Arbeiten effizient zu erledigen

WAS WIR DIR BIETEN

Wir bieten dir eine vielseitige, abwechslungsreiche und je nach Interesse entwicklungsfähige Aufgabe in einem national tätigen, innovativen und erfolgreichen Unternehmen in der Medienbranche. Wir pflegen eine offene Feedbackkultur sowie eine Unternehmenskultur, bei der «Fairness» ein wichtiger Wert ist. Wir wertschätzen unsere Mitarbeitenden unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, sexueller Orientierung oder anderen individuellen Eigenschaften.

Von diesen attraktiven Zusatzleistungen und Vergünstigungen kannst auch du profitieren:

- fünf Wochen Ferien mit Option auf sieben Wochen und Ferienkauf
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Home-Office-Möglichkeiten
- Bezahlter freier Tag am Geburtstag
- Eine markt-, leistungs- und erfolgsorientierte Entlohnung
- Umfassendes kostenloses Angebot im Bereich Gesundheitsförderung (Coaching, diverse Trainings)
- Möglichkeit für unbezahlten Urlaub bis max. sechs Monate
- Zusätzliche halbe Freitage vor bestimmten Feiertagen
- Dienstaltes-Geschenk alle fünf Jahre
- Umfassendes Aus- und Weiterbildungsangebot

BIST DU INTERESSIERT?

Für weitere Auskünfte steht dir Claudia Montag, Human Resources, unter 058 455 50 33, gerne zur Verfügung. Oder sende deine Bewerbungsunterlagen direkt an jobs@golbachneo.com. Mehr über uns findest du auf unserer Website www.golbachneo.com. Wir freuen uns, dich bald kennen zu lernen!

Goldbach Neo OOH AG
Bösch 67
6331 Hünenberg